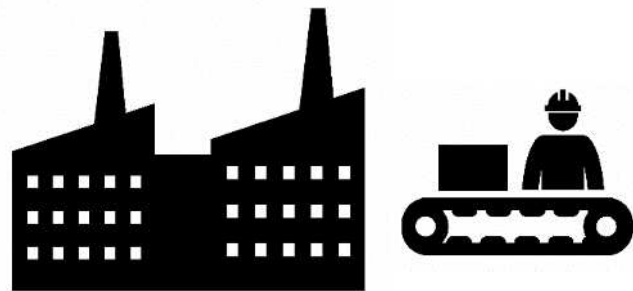


事例 8

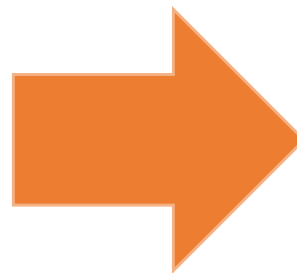
既存事業のノウハウを活かし、新たな分野へ参入！

転換前

板金加工品を主に取り扱う製造業。コロナ禍で顧客の製造ラインの稼働休止等に伴う受注が減少。

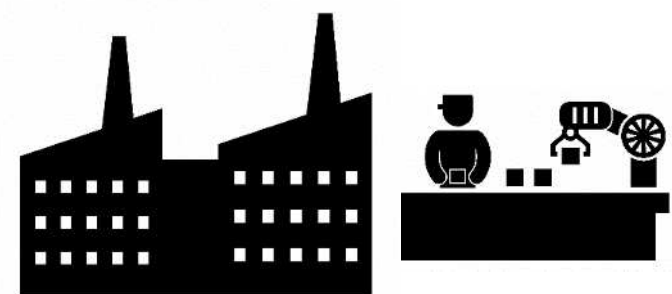


強み
高い加工技術力



転換後

新たに燃料電池関連部品の製造を行い、多角化による経営基盤の強化及び量産化によるコスト削減を目指す。



リスクの軽減
単一業界受注のリスク

経費の例 : 量産化に対応した加工機を導入して、生産性を向上させる。